




## Seminari: Social Selling amb LinkedIn. Millora les teves capacitats comercials digitals.

DATA	HORARI	DURADA	LLOC	PROFESSORAT
26 de novembre de 2019	De 09:00 a 14:00	5 hores	Aules de la Cambra de Comerç de Lleida.	<p><b>Sr. Miquel Gómez</b></p>  <p>Certificat per LinkedIn com a formador de Sales Navigator per a vendes.</p>

### Els comercials que utilitzen Social Selling aconseguixen:

- Crear un 45% més d'oportunitats de venda
- Tenen un 51% més de possibilitats d'assolir la xifra assignada de vendes. A més, venen més que aquells que no utilitzen Social Selling en el 78% dels casos

### Adreçat a:

**Directius:** És important que la direcció conegui les innovacions dels processos de vendes

**Vendes:** Comercials de camp

**Inside Sales:** Venda de producte o servei complexa des de l'oficina.

**Export:** Especialistes en vendes internacionals.

**Marketing:** Recomanat pels que fan cerca de possibles clients a LinkedIn

**Emprenedors:** Tot emprenedor necessita eines i tècniques per trobar i relacionar-se amb clients digitalment

### Preguntes a les que trobaràs resposta:

- Com optimitzar el disseny de l'equip de vendes.
- Com millorar la productivitat dels venedors per generar més negoci sense incrementar el nombre de venedors.
- Com optimitzar l'acostament al possible client.
- Com podem dissenyar un procés comercial centrat en el client.

### Programa:

1. Marca Professional
2. Networking
3. Prospecció
4. Inici de Conversa
5. Tancament de reunió de vendes
6. Rutina diària

**\* Quota d'inscripció: 80€**

**\* Bonificació màxima: 65€**

\* Els Socis del Club Cambra de Lleida es beneficien de descomptes especials que s'apliquen automàticament al formulari d'inscripció..